



**I GIOVEDÌ de
LABottega dell'Arte
delle Human & Life Abililies**

**18 MARZO 2021
Dalle ore 18.00 alle ore 19.00**

**LAVORARE INSIEME AL
BUSINESS NEGOTIATOR ADVISOR:
le buone prassi di negoziazione
patrimonio dell'impresa**





Il ruolo della “terza parte” nei processi decisionali e nella conduzione dei negoziati.

Ne parleranno:

Cristiano Ghibaudo

Formatore ed Executive Coach PCC ICF
Trainer ideatore de Il Metodo Lara©

Stefano D’Avanzo

Co-founder e Ceo TACOMA TAleNTed COmmercial Management

Giovanna Laforgia

ISN Legal & Business Negotiator – Trainer

Coordinerà l’incontro:

Vittoria Poli

ISN Founder – Interdisciplinary Team and LAB Leader – Trainer