



**I GIOVEDÌ de  
LABottega dell'Arte  
delle Human & Life Abilities**

**22 aprile 2021  
Dalle ore 18.00 alle ore 19.00**

**Affari di Famiglia:  
negoziazione e PMI**

*Non cambierai mai le cose combattendo la realtà esistente. Se vuoi cambiare qualcosa, costruisci un nuovo modello che renda obsoleto quello esistente.*

Buckminster Fuller

(architetto, designer, filosofo e scrittore statunitense)

ALL RIGHTS RESERVED © COPYRIGHT 2021 ISN

LINK

<https://zoom.us/j/94081153952?pwd=K0JOUVJ5WWgrLzRJTkhJZTFiMG1jUT09>



# Confronto sugli attuali scenari delle PMI, fra crisi e ripresa post COVID.

Ne parleranno:

**David Doninotti**

Segretario Generale AICE (Associazione Italiana per il Commercio Estero)

**Internazionalizzazione come fattore di crescita delle PMI**

**Paolo Guazzotti**

Business & Executive Coach, Assessor e Trainer Manageriale per Ergon Master Team Network – ISN Partner.

Aiuta persone e organizzazioni a "porre le basi per avere altre altezze".

## **Il Modello della Scatola e dell'Autoinganno- Into the BOX Out of the BOX**

*I risultati in un'azienda e in qualsiasi tipo di organizzazione sociale così come nei rapporti interpersonali, dipendono dalle relazioni efficaci che si sviluppano tra le persone. Per ottenerli con soddisfazione ciascuno di noi ha bisogno di capire quando "è dentro la scatola", quando cioè il suo modo di relazionarsi lo porta a ottenere dagli altri esattamente il contrario di quello che vuole veramente. E' il primo passo per uscire dalla scatola, per recuperare l'abilità di rispondere ai propri e agli altrui bisogni e per raggiungere i risultati con reciproca soddisfazione .*

Coordineranno l'incontro:

**Vittoria Poli**

ISN Founder – Interdisciplinary Team and LAB Leader – Trainer

**Alessandra Callegari**

Formatrice e Counselor – Trainer ISN Partner

**Giovanna Laforgia**

ISN Legal Partner

